

SERIE: Junge Unternehmer

smartbeet

Pflegeleichte Hochbeete aus Metall

Fulda. In dieser Serie gibt die IHK-jungen Unternehmen, die nicht älter sind als fünf Jahre, die Möglichkeit, sich zu präsentieren. Die Auswahl überlassen wir dabei dem Zufall. In dieser Ausgabe berichten wir über die smartbeet GmbH. WRF sprach mit Andreas Bräutigam, der das Unternehmen gemeinsam mit Christian Simon und Andreas Plösch vor einem Jahr gegründet hat.



Herr Bräutigam, was genau macht Ihr Unternehmen?

Seit dem vergangenen Jahr produzieren und vertreiben wir stabile und pflegeleichte Hochbeete aus Metall, die transportabel und versetzbare sind. Herkömmliche Wartungsarbeiten wie Streichen oder Imprägierungen sind nicht mehr notwendig. Wir bieten sechs Beetformen in fünf Farben an, die beliebig erweitert und verändert werden können. Der Auf- beziehungsweise Umbau ist ohne Werkzeug möglich.

Wir produzieren ausschließlich in Deutschland und greifen auf die über 90-jährige Erfahrung unseres Partnerunternehmens Simonmetall GmbH & Co. KG zurück. Nicht zuletzt legen wir auf die persönliche Beratung und Betreuung unserer Kunden großen Wert.

Was war bislang Ihr spannendstes Projekt?

Die Gründungsphase war eine aufregende Zeit. Wir hatten zu dritt die Geschäftsidee und haben im Team ein Konzept und Strukturen entwickelt, die für einen reibungslosen Ablauf im Arbeitsalltag sorgen.

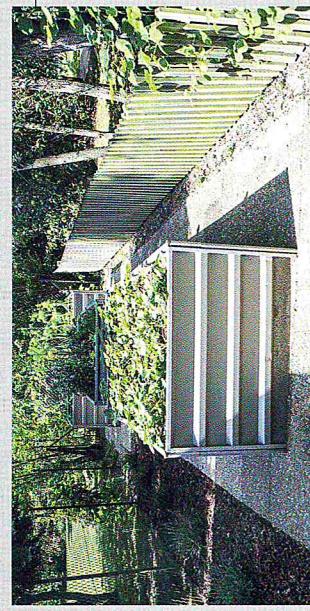
Welche Qualifikationen bringen Sie mit?

Unser dreiköpfiges Managementteam ist gut aufeinander abgestimmt und deckt die gesamte Bandbreite der Unternehmensführung ab. Christian Simon ist Wirtschaftsingenieur mit langjähriger Erfahrung im mittelständischen Metallbaubetrieb. Er ist für Produktentwicklung, Produktion und Einkauf zuständig. Andreas Plösch ist seit seinem Betriebswirtschaftsstudium im Finanzcontrolling tätig und bei uns verantwortlich für Finanzen, Recht, Organisation sowie das internationale Vertriebsnetzwerk. Ich bin gelernter Bank- und Versicherungskaufmann sowie Fachwirt für Versicherungen und Finanzen und leite noch eine Versicherungs-Generalagentur mit fünf Mitarbeitern. Bei smartbeet bin ich für Online-Marketing, Pressearbeit, Vertriebspolitik und Customer Service zuständig.

Warum sind Sie Unternehmer geworden?

Ich finde es spannend und erfüllend, ein Projekt ganzheitlich zu realisieren, von der Planung bis zur Umsetzung. Wenn meine Kunden zufrieden sind, weiß ich, dass ich das Richtige getan habe. Wer die Verantwortung nicht scheut, sollte Unternehmer werden.

www.hochbeet.de



smartbeet: rückenschonender Blickfang für frisches Gartengemüse und mehr